



ECLOF
INTERNATIONAL

PROMOVER JUSTICIA SOCIAL
Y DIGNIDAD HUMANA

INFORME ANUAL 2025

ECLOF INTERNATIONAL ES UNA FUNDACIÓN SUIZA FUNDADA EN GINEBRA EN 1946

CONSEJO DE FUNDACIÓN

Mr Kimanthi Mutua · Presidente
Ms Tamar Lebanidze · Vicepresidente
Ms Nina Nayar · Directora
Mr Beat Dietschy · Director
Mr Tor Gull · Director
Ms Emma Sandrino · Directora
Mr Juan Diaz · Director

DIRECTOR EJECUTIVO

Mr Nicolas Karambadzakis

Nuestra misión y nuestros valores	3
Mensaje del presidente	4
Red ECLOF en 2025	5
Operaciones y Alcance	6

TEMAS ESTRATÉGICOS DE ECLOF	7
-----------------------------	---

SERVICIOS INNOVADORES A CLIENTES	8
ECLOF Georgia	9
ECLOF Kenia	10
ECLOF República Dominicana	12
ECLOF Ecuador	13

ALCANCE RURAL Y AGRÍCOLA	14
ECLOF Ecuador	15
ECLOF Uganda	16
ECLOF Armenia	17
ECLOF India	18
ECLOF Sri Lanka	19
ECLOF Filipinas	20

APOYO A LAS IGLESIAS Y LAS COMUNIDADES	21
ECLOF Brasil	22
ECLOF Myanmar	24
ECLOF Colombia	26
Entrevista con Dr. Santiago Sosa, COOP-ECLOF Dominicana	27

Números clave	28
Colaboraciones en red	30
Trabajo voluntario	32
Socios	34
Datos de contacto	35

NUESTRA MISIÓN

ECLOF tiene una misión muy clara: la de promover la justicia social y la dignidad humana a través de las microfinanzas. Los servicios de microfinanzas le ofrecen a las personas y a los grupos vulnerables y excluidos el acceso a recursos de capital que les permitan construir medios de vida sostenibles. Esto puede abrir un camino desde la vulnerabilidad a la autosuficiencia y a la estabilidad.

La relación de ECLOF con los clientes debe ser una asociación de igualdad, no ese tipo de relación unidireccional entre donante y receptor. Nuestra responsabilidad consiste en prestar capital bajo condiciones razonables y adecuadas a las necesidades de nuestros clientes. El deber del receptor es el de usar el capital de forma acorde, y luego devolverlo. Ambas partes se empeñan en hacer todo lo posible, bajo las pautas de los Evangelios, para ser excelentes administradores de los recursos que compartimos.

Nuestra prioridad principal es la de llegar a aquellas comunidades vulnerables, especialmente en áreas rurales, las cuales no tienen un fácil acceso a las fuentes tradicionales de financiamiento. Nosotros les apoyamos sin distinción de género, raza, religión u orientación política.

La dignidad humana es nuestra meta: un mundo donde todos podamos compartir los frutos de la tierra que nos otorgó Dios, con seguridad y sin temor hacia el futuro. •

NUESTROS VALORES

DIGNIDAD HUMANA

Respetamos el inmensurable valor de cada vida humana. Hoy en día, las desigualdades niegan a millones de personas la posibilidad de disfrutar la vida a plenitud. Nosotros trabajaremos con el propósito de mejorar la dignidad humana, de manera tal que todos tengan acceso a los recursos que necesitan para lograr ser el sustento de sus familias, empleados, iglesias y comunidades.

JUSTICIA SOCIAL

Todo el mundo tiene derecho a la alimentación, la educación y la salud, a un medio de vida seguro y los beneficios de la vida comunitaria. Vamos a ayudar a nuestros clientes a reclamar esos derechos a ganarse la vida y el sustento diario que puede protegerlos contra las calamidades, y generar confianza en su capacidad de elegir su propio futuro.

SOLIDARIDAD

Como ciudadanos de un mundo, caminamos a lado de nuestros clientes para escuchar sus preocupaciones y para trabajar en asociación con ellos a medida que actúan para mejorar sus vidas. A nivel internacional, nos uniremos, como miembros de la Alianza ACT, así como con otras organizaciones para pedir el fin de las estructuras globales y políticas que perpetúan la pobreza y la exclusión.

PARTICIPACIÓN

Todos los hombres y las mujeres tienen derecho a elegir su propio destino. En nuestro trabajo vamos a apoyar a los grupos vulnerables y marginados. Sin embargo, como las mujeres, las niñas y los jóvenes se ven desproporcionadamente afectados por la pobreza, vamos a centrarnos específicamente en iniciativas que promuevan su participación y liderazgo en las decisiones económicas, sociales y políticas que dan forma a sus vidas. •

DECLARACIÓN DEL PRESIDENTE

KIMANTHI MUTUA · PRESIDENTE



En nombre del Consejo de Fundación, tengo el agrado de presentar el informe anual de ECLOF correspondiente al ejercicio 2025. No fue un año fácil para las comunidades a las que servimos. La persistencia de las tensiones geopolíticas y los conflictos armados elevó los precios de los alimentos y los combustibles, además de incrementar el costo del crédito para las personas en situación de pobreza. El progreso en la reducción de la pobreza extrema prácticamente se ha estancado: más de 800 millones de personas siguen viviendo por debajo de la línea de pobreza extrema. Además, una reducción sin precedentes de la ayuda oficial al desarrollo dejó a las organizaciones que trabajan con poblaciones vulnerables con menos recursos, justo cuando la demanda de sus servicios seguía creciendo. En este contexto, la misión de ECLOF cobra más relevancia que nunca: las microfinanzas responsables no solo ofrecen acceso al crédito, sino también dignidad, resiliencia y un camino hacia la autosuficiencia. Frente a este escenario, la red ECLOF logró mantenerse firme. La cartera global de préstamos se mantuvo en USD 46,6 millones, presta servicios a más de 100.000 clientes a través de nuestras 14 instituciones miembros. Nuestro alcance social se concentra principalmente en mujeres, poblaciones rurales y productores agrícolas. Varias instituciones miembros registraron un crecimiento y resultados destacados, entre ellas Filipinas, Georgia, Ecuador, Armenia y Uganda. Al mismo tiempo, ECLOF Kenia enfrentó desafíos relacionados con la calidad de su cartera y obstáculos para el crecimiento, lo que incidió en los resultados consolidados de la red. ECLOF International respalda plenamente el esfuerzo de recuperación liderado por el equipo directivo local. Como administradores responsables de los recursos de la red, debemos exigir rendición de cuentas y, al mismo tiempo, brindar apoyo a las instituciones miembros que enfrentan dificultades. Una red es más que la suma de sus integrantes, y 2025 dejó claros ejemplos de colaboración entre las instituciones miembros de ECLOF. Por primera vez en nuestra red, el financiamiento fluyó directamente entre instituciones miembros y no exclusivamente desde ECLOF International. EFUND, la fundación armenia vinculada a ECLOF, otorgó un préstamo a Microfin Georgia, el cual constituyó el primer financiamiento externo de nuestra institución miembro más reciente. Asimismo, tras el devastador terremoto que azotó a Myanmar en marzo, las instituciones miembros de Armenia, Sri Lanka y Filipinas realizaron aportes que financiaron la operación de ayuda humanitaria de ECLOF Myanmar, proporcionando acceso a agua potable segura a miles de familias desplazadas. La buena gobernanza y las finanzas responsables siguen siendo los pilares de ECLOF.

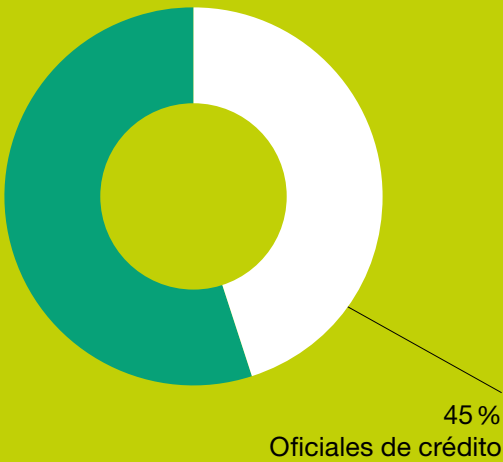
En julio y septiembre, ECLOF International organizó dos talleres regionales sobre gobernanza: uno en inglés para las instituciones miembros de África, Asia y el Cáucaso, y otro en español para América Latina. Ambos reunieron a integrantes de juntas y equipos ejecutivos de toda la red. Nuestras instituciones miembros también continúan reafirmando públicamente su compromiso con la prestación responsable de servicios financieros y la protección de los clientes. Durante el año, Georgia se incorporó al Client Protection Pathway del sector. Posteriormente lo hicieron Uganda y República Dominicana, y el número de instituciones de ECLOF adheridas a esta iniciativa continúa creciendo. ¿Valoran nuestros miembros formar parte de la red? Una encuesta realizada entre los directores ejecutivos y los presidentes de las juntas de todas las instituciones miembros mostró que el 83 % considera que el valor de pertenecer a ECLOF es alto o muy alto. Los aspectos más valorados fueron el efecto de la red, el acceso a financiamiento, la representación internacional y el papel de ECLOF International en el fortalecimiento de su gobernanza. Las historias que presenta este informe reflejan nuestras prioridades estratégicas: la innovación mediante los microseguros en Kenia y los préstamos digitales en Georgia; el trabajo con comunidades rurales y productores agrícolas en Armenia, India, Filipinas, Sri Lanka y Uganda; el trabajo colectivo de las mujeres para impulsar el progreso en Ecuador; y el acompañamiento a comunidades de Myanmar, Brasil y Colombia frente a situaciones de crisis y cambio. El informe también incluye una entrevista con el Dr. Santiago Sosa, presidente de COOP-ECLOF República Dominicana y miembro de la familia ECLOF desde hace más de cuatro décadas. Esa larga permanencia es una característica distintiva de ECLOF. En 2025, ECLOF Sri Lanka celebró 50 años de servicio y ECLOF Filipinas cumplió 30 años, testimonio de una trayectoria de acompañamiento a las comunidades más vulnerables a lo largo de varias generaciones. En 2026, ECLOF International celebrará su 80.º aniversario. Esperamos conmemorar este hito con un encuentro mundial de la familia ECLOF y sus aliados, para celebrar nuestra historia compartida y escribir, juntos, el próximo capítulo de nuestra misión. Expreso mi más sincero agradecimiento a mis colegas del Consejo de Fundación, al equipo de ECLOF International por su profesionalismo durante un año particularmente exigente, y a las juntas, equipos directivos y colaboradores de cada una de las instituciones miembros por su creatividad, compromiso y resiliencia. Sigamos acompañando a nuestros clientes y promoviendo la justicia social y la dignidad humana a través de nuestra red de microfinanzas. ●

LA RED ECLOF
EN 2025

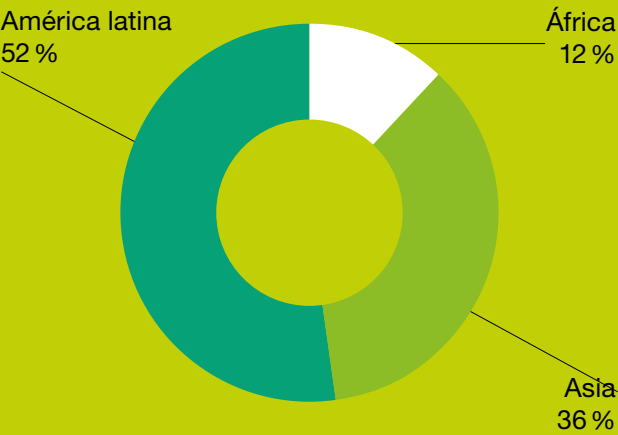
USD 46.62 M Cartera global
101,523 Clientes

99 Sucursales
861 Miembros del personal
389 Oficiales de crédito
(45 % del personal)

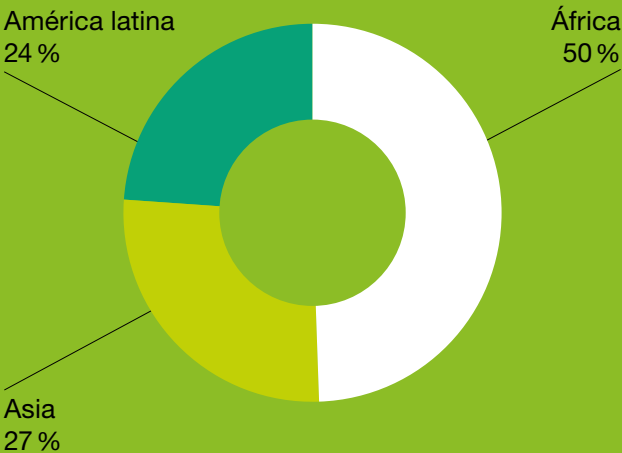
PORCENTAJE DE
OFICIALES DE CRÉDITO



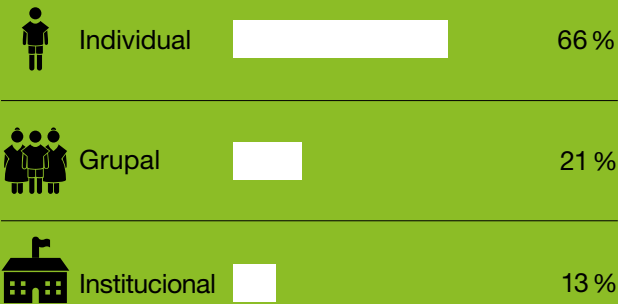
DISTRIBUCIÓN DE LA
CARTERA DE CRÉDITOS



DISTRIBUCIÓN
DE LOS CLIENTES

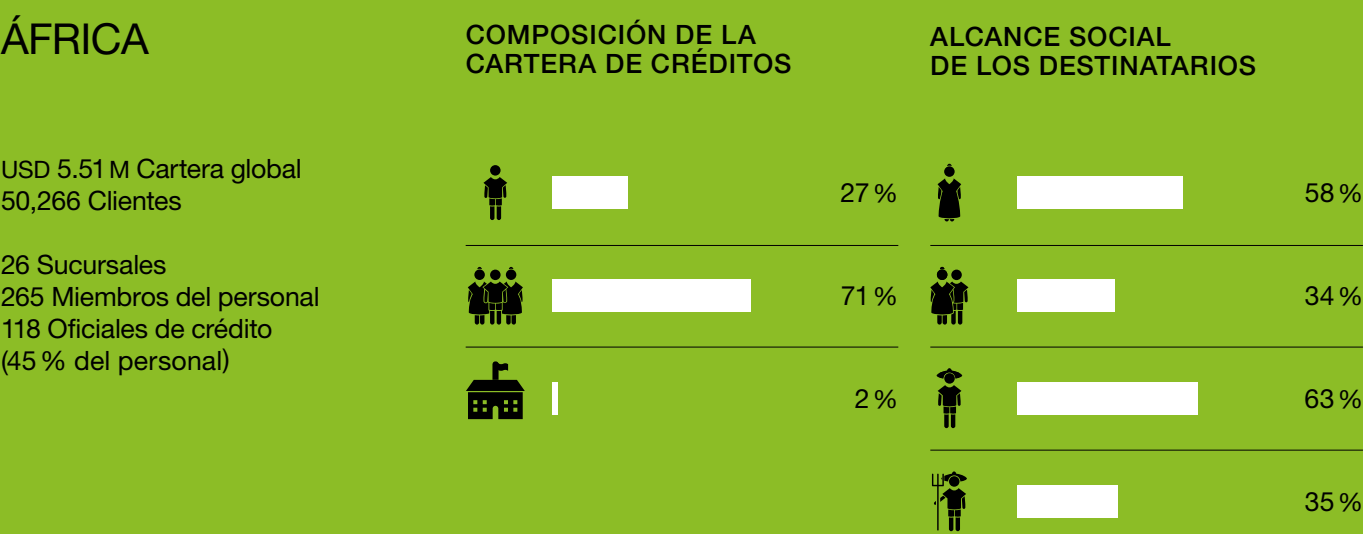


COMPOSICIÓN DE
LA CARTERA GLOBAL



ALCANCE SOCIAL
DE LOS DESTINATARIOS







TEMAS ESTRATÉGICOS DE ECLOF



SERVICIOS INNOVADORES A CLIENTES

ECLOF hace especial hincapié en comprender las necesidades y preferencias de los diferentes grupos de clientes de bajos ingresos, y en adaptar los servicios y mecanismos de entrega a dichos beneficiarios. Diseñar productos y servicios que se ajusten a las necesidades de los clientes no es solo un principio fundamental del desempeño social en materia de microfinanzas, sino también el motor que impulsa el éxito y potencia el alcance de las instituciones de microfinanzas. Los jóvenes son uno de los grupos de destinatarios a los que ECLOF se dedica de manera especial: a pesar de ser el recurso humano más grande, se estima que 8 de cada 10 jóvenes en todo el mundo están excluidos del sistema económico y financiero.

En la industria se considera de manera general que potenciar las capacidades de los clientes aumenta en gran medida la probabilidad de alcanzar un impacto social positivo. Una parte fundamental del servicio que ECLOF presta a sus clientes es la formación: en ámbitos como la gestión financiera y la elaboración de presupuestos, la reducción de la brecha digital, el emprendimiento, la mejora de la vivienda o la agricultura sostenible. En Ecuador, por ejemplo, ECLOF acompaña a la asociación textil liderada por mujeres ASOTEXPUNTADAS mediante una combinación de crédito, capacitación y asesoramiento empresarial, que permite a sus integrantes ampliar la producción, acceder a contratos de mayor envergadura, incrementar sus ingresos y consolidar medios de vida sostenibles. Este caso demuestra cómo la integración de servicios financieros y no financieros puede promover el empoderamiento económico de las mujeres, el empen-

dimiento y el desarrollo comunitario. La digitalización está transformando la manera en que los servicios financieros llegan a las poblaciones tradicionalmente desatendidas, especialmente en las zonas rurales. El crédito digital permite a los clientes acceder al financiamiento de forma más rápida y conveniente, al tiempo que reduce los trámites, mejora la transparencia y optimiza la experiencia del cliente. En Georgia, los servicios de crédito digital de Microfin permiten a los emprendedores acceder al financiamiento con mayor agilidad y responder de manera más eficaz a las oportunidades del mercado. El acceso a las finanzas digitales, acompañado de asesoramiento financiero personalizado, contribuye a fortalecer el emprendimiento, el crecimiento de los negocios y la resiliencia económica. La innovación también implica ofrecer servicios que ayuden a los clientes a gestionar riesgos y fortalecer su resiliencia. En Kenia, ECLOF lanzó productos de microseguros que protegen a los hogares de bajos ingresos y a los pequeños negocios frente a situaciones imprevistas, como emergencias de salud, pérdida de ingresos, pérdidas de ganado y daños a activos productivos. Al integrar los seguros con las soluciones de crédito, ECLOF ayuda a sus clientes a proteger sus medios de vida y recuperarse con mayor rapidez cuando enfrentan una crisis, fortaleciendo su seguridad financiera a largo plazo. Estos ejemplos muestran cómo ECLOF continúa innovando más allá del crédito tradicional, integrando servicios financieros, fortalecimiento de capacidades, tecnologías digitales y soluciones de gestión de riesgos para responder a las necesidades cambiantes de las comunidades de bajos ingresos.

Construyendo un futuro próspero con la familia y las alianzas

La historia de Giorgi Navrozashvili



En Georgia, las pequeñas y medianas empresas (pymes), incluidas las empresas familiares, constituyen la columna vertebral de la economía. Con su sede principal en Tiflis, JSC Microfin, institución miembro de la red ECLOF, acompaña a estos emprendedores mediante crédito digital accesible y colaborando en el crecimiento de sus negocios.

TESTIMONIO DE CLIENTE GIORGI NAVROZASHVILI

Giorgi Navrozashvili es emprendedor, esposo y padre de familia. Con el objetivo de lograr una fuente de ingresos estable y garantizar bienestar a su familia, desarrolló un pequeño emprendimiento en el que el trabajo y la vida familiar están estrechamente vinculados. Desde hace 15 años, Giorgi y su esposa administran un pequeño comercio dedicado a la

venta de juguetes y bicicletas para niños. Sus dos hijos colaboran ocasionalmente en el negocio, donde, además de ayudar en las tareas diarias, aprenden valores como la responsabilidad, la disciplina y la perseverancia.

Como ocurrió con muchos pequeños negocios, el comercio de Giorgi enfrentó dificultades tras la pandemia de COVID-19. Decidido a fortalecer y hacer crecer su emprendimiento, en 2021 recurrió a Microfin y se convirtió en cliente de la institución. Desde entonces, ha accedido a cinco préstamos, que le permitieron incorporar nuevos productos, ampliar su inventario y expandir su actividad comercial. Al abastecerse de mercadería proveniente de China, puede renovar regularmente su oferta y poner a disposición de sus clientes una amplia variedad de productos. El acceso al crédito digital le permitió obtener financiamiento de manera más ágil y sencilla, facilitándole responder con rapidez a

las necesidades de su negocio y a las oportunidades del mercado. Para Giorgi, la relación con Microfin va mucho más allá del acceso al financiamiento. Como él mismo señala: «Siempre recibo asesoramiento financiero de mi oficial de crédito. Me acompaña durante todo el proceso del préstamo y me mantiene informado sobre las novedades impositivas, que es un asunto muy importante para mi negocio.»

Hoy, la historia de Giorgi refleja un proceso de crecimiento sostenido y resiliencia. Gracias a su esfuerzo, al compromiso de su familia y al acompañamiento permanente de Microfin, continúa consolidando un emprendimiento que no solo sostiene a su hogar, sino que también crea nuevas oportunidades para el futuro. ●

Proteger medios de vida y recuperar esperanza

Cómo los microseguros fortalecen a las comunidades vulnerables



▲ Charles Kibe brinda unas palabras durante el Lanzamiento.
 ◀ Grace Njeri Mwangi y John Kiema.

En 2025, ECLOF Kenia incorporó soluciones de microseguros destinadas a proteger a los hogares de bajos ingresos y a los pequeños negocios frente a situaciones imprevistas. A través de productos como el Seguro de Vida para Créditos, el Seguro Ganadero, la Cobertura contra Robo e Incendio y el recientemente lanzado Afya Cash, sus clientes cuentan hoy con mayores herramientas para enfrentar la incertidumbre.

Al integrar los microseguros en su oferta de servicios, ECLOF Kenia ayuda a sus clientes a proteger sus negocios, su ganado, su salud y a sus familias frente a riesgos que podrían poner en peligro años de esfuerzo. Hoy, estas soluciones cumplen un papel fundamental para agricultores, comerciantes y trabajadores de la economía informal, expuestos de manera permanente a riesgos económicos y de salud.

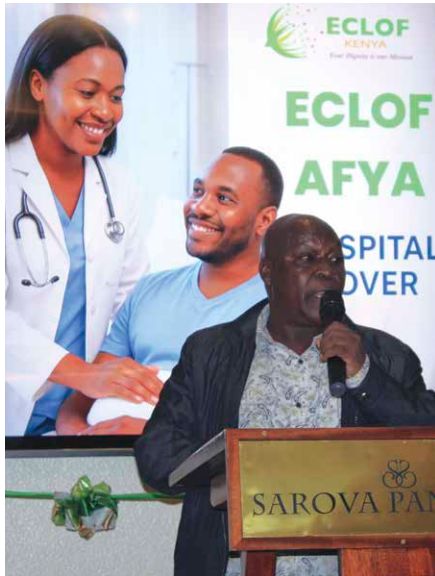
FORTALECER LA RESILIENCIA EN MATERIA DE SALUD

Los costos de la atención médica continúan siendo un desafío importante para muchas familias. Para responder a esta necesidad, ECLOF Kenia lanzó Afya Cash, un paso importante para fortalecer la protección de sus clientes. Este producto ofrece un apoyo económico diario durante las internaciones hospitalarias: KES 1.000 por día para el titular y KES 500 para el cónyuge, con una cobertura anual de hasta KES 50.000. De esta manera, las familias pueden afrontar tanto los gastos médicos como la pérdida de ingresos ocasionada por una hospitalización. Al mismo tiempo, refleja la evolución de ECLOF Kenia, que amplía su papel más allá del financiamiento para convertirse en un aliado en el fortalecimiento de la resiliencia. Desde su lanzamiento, Afya Cash ha beneficiado a más de 5000 clientes. Grace Njeri Mwangi y John Kiema Gaturu, clientes de larga trayectoria

de la localidad de Kayole, destacan su impacto: «ECLOF nos ha prestado inmensa ayuda. Gracias a su apoyo hemos podido hacer crecer nuestro negocio», comenta Grace. John agrega: «Estamos muy agradecidos por el apoyo recibido en momentos de emergencia y muy contentos con la incorporación de Afya Cash. Hoy nuestro negocio de instalaciones eléctricas da empleo a tres personas y continúa creciendo.»

AYUDAR A LOS AGRICULTORES A PROTEGER SUS MEDIOS DE VIDA

Para muchos hogares rurales, el ganado constituye su principal fuente de ingresos. Sin embargo, enfermedades, inundaciones o accidentes pueden acabar en poco tiempo con años de inversión. A través del Seguro Ganadero de ECLOF Kenia, los productores pueden proteger sus animales frente a estos riesgos. Charles Kibe Irungu, productor lechero del condado de Embu, accedió a esta cobertura tras obtener un préstamo de KES 250.000 para expandir su actividad. Cuando una de sus vacas murió a causa de una enfermedad, el seguro cubrió íntegramente la pérdida.



▲ James Ngugi Thiongo.



▲ Jerida Mwandi tras el incendio.



▲ Jerida en su negocio, reconstruido y reabastecido gracias al seguro.

Charles comparte: «*Nunca imaginé que se pudiera asegurar una vaca, pero hoy estoy muy agradecido. Fui indemnizado al 100% y pude comprar otra. Sin el apoyo de ECLOF habría perdido toda mi inversión*». La indemnización le permitió recuperarse rápidamente y continuar con su actividad sin interrupciones. Su experiencia demuestra cómo los microseguros ayudan a los pequeños productores a proteger sus activos y mantener su estabilidad financiera frente a pérdidas inesperadas.

ACOMPañAR A LAS FAMILIAS EN MOMENTOS DIFÍCILES

El Seguro de Vida para Créditos de ECLOF Kenia brinda una protección esencial a los prestatarios y sus familias. La cobertura contempla el saldo pendiente del préstamo en caso de fallecimiento, discapacidad permanente u hospitalización, e incluye además un aporte para gastos funerarios. James Ngugi Thiongo, un microemprendedor de Ruiru, en el condado de Kiambu, y cliente de ECLOF desde 2017, describe este seguro como un apoyo fundamental en uno de los momentos más difíciles de su vida.

Tras el fallecimiento de su esposa, aún mantenía un saldo pendiente de KES 250.000 correspondiente a su préstamo. En ese momento, ECLOF intervino. «*ECLOF estuvo a mi lado. Canceló el saldo restante de mi préstamo y colaboró con los gastos del funeral de mi esposa. Estaré siempre agradecido*». Este apoyo permitió que James y su familia afrontaran la pérdida con mayor dignidad y redujo significativamente la carga económica que enfrentaban, lo que pone de relieve la importancia de contar con mecanismos de protección accesibles para los hogares en situación de vulnerabilidad.

RECUPERAR LA ESPERANZA DESPUÉS DE UN DESASTRE

En el concurrido mercado de Toi, en Nairobi, los incendios han destruido repetidamente comercios y afectado el sustento de numerosas familias. Entre las personas perjudicadas se encontraba Jerida Mwandi, comerciante de ropa, quien perdió la totalidad de su mercadería en uno de los incendios. La pérdida fue devastadora, ya que su negocio constituía la principal fuente de

ingresos de su familia y Jerida no sabía cómo volver a empezar. Sin embargo, como había obtenido un préstamo asegurado a través de ECLOF Kenia, recibió apoyo oportuno. El saldo pendiente de su préstamo fue cancelado en su totalidad, lo que la liberó de una importante carga financiera. Esto le permitió concentrarse en reconstruir su negocio. Con esfuerzo y determinación, volvió a adquirir mercadería y retomó gradualmente su actividad comercial. Su historia demuestra cómo los microseguros pueden ayudar a los emprendedores a recuperarse con dignidad después de enfrentar situaciones inesperadas.

Las soluciones de microseguros de ECLOF Kenia ayudan a las comunidades vulnerables a proteger sus medios de vida, recuperarse frente a situaciones adversas y mirar el futuro con mayor confianza. Al combinar servicios financieros con mecanismos de protección, ECLOF no solo fortalece los emprendimientos de sus clientes, sino que también ayuda a preservar los avances alcanzados, para que las familias puedan reconstruirse y planificar un futuro más seguro. ●

De oportunidad a emprendimiento próspero

La inspiradora historia de Nicolasa



◀ Nicolasa rodeada de hermosas creaciones hechas a mano.

La historia de Nicolasa Geromina Peguero demuestra cómo el esfuerzo y el apoyo adecuado pueden transformar una vida. Nicolasa creció en una zona rural de la República Dominicana, donde las oportunidades de empleo son limitadas. Aunque trabajaba incansablemente para sostener a su familia, con frecuencia enfrentaba dificultades económicas. En sus primeros años, Nicolasa trabajó en casas de familia, mientras que su esposo se desempeñaba como sastre. Para complementar los ingresos del hogar, elaboraba y vendía dulces, casabe y empanadas. A pesar de todo ese esfuerzo, la familia tenía dificultades para lograr un ingreso estable. Todo cambió cuando, durante una visita a la ciudad, descubrió los productos artesanales y vio en ellos una oportunidad para salir adelante.

Nicolasa aprendió a elaborar piezas de yeso y resina y, con el tiempo, puso en marcha su propio emprendimiento de

artesánías. Sin embargo, el camino no fue sencillo: carecía de capital y de los materiales necesarios para desarrollar su actividad. La situación comenzó a mejorar cuando tomó contacto con COOPECLOF. A través de sus servicios financieros, que incluyeron capacitación en educación financiera, COOPECLOF la ayudó a fortalecer sus capacidades para administrar su emprendimiento. Gracias al acceso a un préstamo de ECLOF, pudo adquirir materias primas de mejor calidad, mejorar sus productos, llegar a más clientes y consolidar su presencia en el mercado. Nicolasa lo resume así: «Desde hace más de 18 años, el apoyo de COOPECLOF ha permitido transformar mi pequeño negocio en un emprendimiento sostenible, al tiempo que ha contribuido a la educación de mis hijos: una de mis hijas es contadora y otra es pastelera y tiene su propia panadería. Mi esposo fabrica los espejos que yo decoro y mi hermana colabora con la pintura. Juntos

elaboramos artesanías que tienen una gran demanda en temporadas festivas, como Navidad y el Día de la Madre. Me llena de orgullo poder decir que este es un emprendimiento familiar.»

Hoy, Nicolasa cuenta con un espacio de trabajo propio, un vehículo para la distribución de sus productos y una cartera de clientes consolidada. De cara al futuro, proyecta abrir un nuevo local en el municipio de Guerra, con el objetivo de ampliar su alcance y contribuir al desarrollo del turismo y de la producción artesanal local. La historia de Nicolasa demuestra que, con esfuerzo, el apoyo de la familia y la educación financiera que brinda COOPECLOF, es posible construir un futuro mejor. Lo que comenzó como una lucha por llegar a fin de mes es hoy un emprendimiento próspero que no solo sostiene a su familia, sino que también inspira a otras personas de su comunidad. ●

Juntas somos más fuertes

Mujeres que avanzan a través del crédito solidario



◀ Ana confecciona prendas en su taller.

TESTIMONIO DE CLIENTE

ANA CRISTINA UBILLUS
SAMBACHI

Ana Cristina, madre de dos hijos, comenzó con un pequeño taller de costura en su hogar, donde tenía dificultades para generar ingresos estables. Su incorporación a ASOTEXPUNTADAS marcó un cambio importante en su trayectoria. Gracias al trabajo colectivo y al acceso al financiamiento a través de ECLOF, logró expandir su emprendimiento. Hoy, su taller pasó de contar con dos máquinas de coser a tener más de veinte, generando empleo e ingresos para otras mujeres de la comunidad. Como ella misma expresa: «Mi mayor logro ha sido formar parte de una sólida red de mujeres que se apoyan mutuamente y crecen juntas».

La historia de Ana Cristina demuestra cómo la solidaridad y el acceso al financiamiento pueden generar cambios duraderos. Cuando las mujeres se organizan y cuentan con oportunidades para desarrollarse, no solo mejoran sus propias condiciones de vida, sino que también contribuyen al fortalecimiento de sus comunidades.

ASOTEXPUNTADAS refleja el impacto más amplio del trabajo que realiza ECLOF Ecuador. A través del acceso al crédito y la capacitación, ECLOF acompaña a mujeres — especialmente a aquellas en situación de vulnerabilidad — para que transformen pequeños emprendimientos en actividades sostenibles, al tiempo que promueve el liderazgo femenino y el desarrollo inclusivo de las comunidades. •

En el sur de Quito, muchas mujeres enfrentan oportunidades laborales limitadas e ingresos inestables. Para quienes cuentan con conocimientos de costura, trabajar desde el hogar suele implicar largas jornadas, bajos ingresos y escasa estabilidad. Sin embargo, estas mismas dificultades llevaron a un grupo de mujeres de la comunidad a unirse con el propósito de construir un futuro mejor. En 2017, once artesanas textiles constituyeron la Asociación de Producción Textil Puntadas para el Futuro (ASOTEXPUNTADAS). Trabajando de manera colectiva, buscaban acceder a mejores oportunidades y apoyarse mutuamente. Tras ocho meses de trabajo, se constituyó oficialmente, marcando el inicio de un camino hacia una mayor autonomía económica.

Un hito importante llegó en 2018, cuando la asociación obtuvo su primer contrato de gran envergadura, por un monto superior a USD 60.000, a través

del programa Hilando al Desarrollo, una iniciativa nacional que vincula a pequeños productores textiles con oportunidades de compras del sector público. Para cumplir con este contrato, el grupo estableció una alianza con ECLOF Ecuador y accedió a un préstamo de USD 30.000.

Gracias a este financiamiento, sumado a la capacitación y el acompañamiento brindados por ECLOF, las integrantes de la asociación pudieron organizar la producción, adquirir materias primas y cumplir con los estándares de calidad y los plazos de entrega establecidos. Esta experiencia fortaleció tanto sus capacidades técnicas como su confianza para desarrollar sus emprendimientos. Desde entonces, ASOTEXPUNTADAS no ha parado de crecer y celebrar nuevos contratos. Como resultado, muchas de sus integrantes han mejorado sus ingresos y consolidado medios de vida más estables.



ALCANCE RURAL Y AGRÍCOLA

Los habitantes rurales necesitan poder ahorrar, pedir préstamos, invertir y proteger a sus familias contra el riesgo. Sin embargo, debido a sus bajos ingresos o falta de garantías, muchas veces se ven privados del acceso a préstamos bancarios y otras instituciones financieras formales. Y para aquellas instituciones dispuestas a reducir la brecha, los desafíos son numerosos: la infraestructura es escasa o inexistente en zonas rurales, los clientes están dispersos, los costos de transacción son elevados y los rendimientos agrícolas pueden variar debido a factores incontrolables.

ECLOF aborda estas problemáticas mediante servicios financieros y no financieros arraigados en la comunidad, dirigidos a habitantes rurales y agricultores. Alrededor del 60 % de los clientes de ECLOF a nivel mundial viven en zonas rurales y 35 % de la cartera de préstamos se destina a préstamos agrícolas. ECLOF ofrece productos y servicios personalizados accesibles para clientes en la base de la pirámide, que les ayudan a desarrollar capacidades y aumentar rendimientos mediante capacitación y vínculos con el mercado, y reducir riesgos mediante microseguros y préstamos de emergencia.

Los pequeños productores agrícolas desempeñan un papel fundamental en la producción de alimentos y en las economías rurales. Sin embargo, muchos de ellos enfrentan un acceso limitado al financiamiento, la capacitación y los mercados. ECLOF trabaja de manera directa con estas comunidades para ayudarlos a superar esas barreras. Los testimonios de Filipinas, Armenia e India muestran cómo el acceso al financiamiento, la educación financiera y el fortalecimiento de capacidades pueden contribuir a incrementar la producción, mejorar los ingresos, generar oportunidades de empleo y fortalecer la resiliencia de los hogares.

El apoyo a emprendimientos en las comunidades rurales contribuye a la creación de empleo, la reducción de la pobreza y el fortalecimiento de las economías locales. Los casos de Sri Lanka, Uganda y Ecuador demuestran cómo el acceso a servicios financieros, la capacitación comercial y el acompañamiento adaptado a las necesidades de cada cliente permiten a los emprendedores rurales expandir sus actividades, generar empleo y construir un futuro más prometedor para sus familias y comunidades.

Cultivar rosas, cultivar sueños en los Andes

Carlos Morales



◀ Carlos cultiva rosas para los mercados internacionales.

En la parroquia La Esperanza, en el cantón Pedro Moncayo, en la región andina del Ecuador, la vida rural depende en gran medida de la agricultura. Aunque la tierra ofrece oportunidades, los productores suelen enfrentar desafíos como la escasez de recursos y las dificultades para acceder al financiamiento, lo que limita las posibilidades de hacer crecer sus emprendimientos.

Carlos Morales Torres, emprendedor de 42 años y padre de familia, creció en ese entorno. Proveniente de una familia dedicada al trabajo rural, desde muy joven desarrolló un fuerte vínculo con la actividad agrícola. Inspirado por esa tradición familiar, decidió abrirse camino con un emprendimiento propio y fundó Dámaris Roses, una empresa dedicada al cultivo de rosas de alta calidad.

Hace cuatro años comenzó con una superficie de 3.000 m² de tierras fami-

liares. A pesar de su esfuerzo, ampliar el negocio para convertirlo en una fuente de ingresos sostenible no fue una tarea sencilla debido a las limitaciones financieras. Un punto de inflexión llegó en 2019, cuando conoció a ECLOF Ecuador. Allí participó en capacitaciones sobre educación financiera y gestión empresarial, que fortalecieron sus capacidades y le dieron mayor confianza para impulsar su proyecto.

Poco después accedió a su primer préstamo con ECLOF, por un monto de USD 5.000. Ese financiamiento le permitió invertir en nuevas plantaciones, adquirir insumos esenciales y mejorar su producción. A partir de entonces, su emprendimiento comenzó a crecer de manera sostenida. En la actualidad, Carlos ha ampliado su cultivo a 5.000 m² y cuenta con cerca de 100.000 plantas de rosas, cuya producción se exporta a mercados internacionales como Rusia, Europa y Chile.

Dámaris Roses también se ha convertido en una fuente de empleo para la comunidad. Hoy la empresa genera trabajo para 14 personas, entre ellas las hijas de Carlos, que colaboran en las tareas administrativas, y mantiene vínculos comerciales con 12 proveedores independientes de la zona.

A pesar de los desafíos que siguen planteando la inflación y la incertidumbre de los mercados internacionales, Carlos mantiene su compromiso con el crecimiento sostenible de su empresa y con la generación de empleo estable y de calidad. Él mismo expresa: «Gracias a ECLOF hemos podido salir adelante. Este emprendimiento es un sueño que seguimos construyendo con esfuerzo.» ●

De pequeño productor agrícola a empresario agropecuario diversificado



El distrito de Luweero, en Uganda, es predominantemente rural y la mayoría de los hogares depende de la agricultura como principal medio de vida. Sin embargo, el acceso limitado al crédito, los ingresos estacionales y la incertidumbre de los mercados suelen restringir las posibilidades de crecimiento. ECLOF Uganda acompaña a los productores mediante servicios financieros accesibles, préstamos adaptados a sus necesidades y asesoramiento continuo, ayudándolos a ampliar sus actividades productivas y fortalecer su resiliencia.

TESTIMONIO DE CLIENTE DON SSERULE JOACHIM SSEGUYA

Don Sserule Joachim Sseguya, de 62 años, es viudo, reside en Maggwa, en el distrito de Luweero, y cuenta con formación técnica en agricultura, con

un certificado en Agricultura Tropical. Desde 1988 se dedica a la actividad agropecuaria mientras sostiene a una familia de diez hijos, entre ellos varios hijos adoptivos en edad escolar.

Durante muchos años desarrolló su actividad a pequeña escala, cultivando 0,8 hectáreas de café. La falta de capital, los retrasos en los pagos por parte de los compradores, las condiciones climáticas adversas y los ciclos estacionales de los cultivos hacían que sus ingresos fueran impredecibles y dificultaban cualquier planificación financiera. A pesar de estas dificultades, nunca dejó de buscar oportunidades para mejorar su situación.

Recuerda que 2017 marcó un punto de inflexión en su vida, cuando conoció a ECLOF Uganda. «Accedí a mi primer préstamo, por un monto de un millón de chelines, para comprar tierras y ampliar mi actividad.» El acceso con-

tinuo al crédito, las modalidades de pago flexibles y el acompañamiento permanente —que incluyó capacitación y apoyo en situaciones de emergencia— impulsaron el crecimiento de su negocio. Según sus propias palabras: «Durante la pandemia de COVID-19, la ayuda de emergencia fue fundamental para que mi familia pudiera atravesar ese período tan difícil.»

En la actualidad, su plantación de café se extiende sobre unas cinco hectáreas y sus cultivos de maíz abarcan otra superficie similar, distribuidos entre los distritos de Luweero y Nakasongola. En 2023 incorporó además la producción avícola y hoy cría más de 1.000 pollos de engorde por ciclo, lo que permitió diversificar sus fuentes de ingresos.

La estabilidad de sus ingresos le ha permitido reinvertir en su actividad y cubrir las necesidades de su hogar. Actualmente emplea a un trabajador permanente y a seis trabajadores de tiempo parcial. Asimismo, mantiene hábitos de ahorro, lleva registros de su actividad y toma decisiones financieras basadas en información.

La historia de don Joachim refleja su determinación y fuerza de voluntad. También demuestra cómo el acceso al financiamiento y al conocimiento puede transformar los medios de vida, fortalecer la seguridad alimentaria y contribuir a la resiliencia de las comunidades rurales a largo plazo. ●

Del desafío al crecimiento

La historia de Irina Nazaryan y su invernadero



◀ Irina cultiva hortalizas para los mercados locales.

Irina Nazaryan se dedica a la producción en invernadero en la localidad rural de Echmiatsin. Como muchos pequeños productores de la región, al comenzar su actividad enfrentó numerosas dificultades. No contaba con los recursos necesarios para ampliar su invernadero ni para instalar un sistema de calefacción adecuado. Esto le impedía producir durante los meses más fríos, diversificar sus cultivos y generar ingresos estables.

Irina conoció a ECLOF Armenia en 2024. Junto con el préstamo, recibió capacitación en gestión financiera, lo que fortaleció sus capacidades y su confianza. Gracias a ese apoyo, pudo ampliar su invernadero y modernizar el sistema de calefacción, una transformación que marcó un antes y un después para su emprendimiento y su familia. Con estas mejoras, incrementó su producción y obtuvo cosechas más abundantes. También

diversificó sus cultivos, incorporando tomates, pimientos, frutillas y pepinos. Hoy abastece de productos frescos al mercado local durante todo el año.

Hoy, toda la familia participa en el emprendimiento. Además, el emprendimiento genera empleo estacional para entre 15 y 20 personas, especialmente durante la época de cosecha.

La historia de Irina muestra cómo el acceso al financiamiento y la capacitación que brinda ECLOF pueden ayudar a los pequeños productores a consolidar emprendimientos sostenibles. También refleja el compromiso de ECLOF con el desarrollo del emprendimiento local y el fortalecimiento de las comunidades. ●

«El éxito florece cuando el trabajo duro se nutre con las habilidades adecuadas y el apoyo.»

De la pobreza a las oportunidades

Doña Kumudha



En India, las mujeres de hogares de bajos ingresos y con acceso limitado a la educación representan una parte importante de la fuerza laboral agrícola. Sin embargo, muchas de ellas siguen enfrentando barreras para acceder a servicios financieros formales. Para hacer frente a esta situación, numerosas mujeres participan en pequeños grupos de autoayuda, que les ofrecen un espacio para el ahorro, el aprendizaje y el apoyo mutuo.

ECLOF India trabaja con estas comunidades, principalmente con mujeres de distritos con acceso limitado a servicios en el estado de Tamil Nadu, fortaleciendo sus capacidades mediante programas de educación financiera y desarrollo de capacidades. Esto les permite administrar mejor sus recursos, tomar decisiones acertadas para sus emprendimientos e invertir en pequeñas actividades productivas. Gracias al acceso al crédito y al res-

paldo de sus grupos, las participantes avanzan gradualmente hacia el logro de fuentes de ingresos sostenibles.

TESTIMONIO DE CLIENTE DOÑA KUMUDHA

En la aldea de Kasikuttai, en el distrito de Vellore, los grupos de autoayuda se han convertido en un importante espacio de estabilidad financiera y apoyo comunitario. Entre las numerosas mujeres que forman parte de esta iniciativa se encuentra doña Kumudha, integrante y facilitadora del grupo de autoayuda femenino «Jayam».

La vida de doña Kumudha dio un giro difícil cuando falleció su esposo. De un momento a otro, quedó a cargo de la crianza de sus tres hijos. Con recursos limitados y poca experiencia, no tuvo otra opción que asumir la actividad

que él desarrollaba y continuar con el negocio de producción lechera para sostener a su familia.

Animada por las integrantes de su grupo, conoció a ECLOF India y accedió a su primer préstamo, por un monto de 8.000 rupias, que destinó a la compra de una vaca lechera. Con el tiempo, a medida que fortalecía sus capacidades, obtuvo un nuevo préstamo de 50.000 rupias, que le permitió adquirir tres vacas más y expandir su emprendimiento.

Además de la producción lechera, comenzó a vender bolsas de arroz a sus vecinos, incorporando una fuente adicional de ingresos. Sus jornadas se volvieron cada vez más intensas, combinando distintas actividades, lo que le valió el cariñoso apodo de «Abeja Obrera», con el que sus hijos orgullosamente reconocen su esfuerzo y perseverancia.

Gracias al aumento de sus ingresos, pudo ahorrar y construir una vivienda de material sobre un terreno cedido por sus padres. Hoy puede enviar a sus hijos a una escuela privada y acceder a una mejor atención médica para su familia cuando lo necesitan.

Doña Kumudha recuerda con gratitud el camino recorrido y agradece el apoyo de sus compañeras, de su familia y de ECLOF India, que la acompañaron en la transformación de su vida y en la construcción de un futuro más seguro. ●

Historias de transformación en Mannar

De la pobreza al progreso



En la región de Mannar, en Sri Lanka, muchas familias enfrentan escasez de oportunidades para generar ingresos y carecen de acceso a servicios financieros formales, lo que dificulta la posibilidad de alcanzar un ingreso estable. ECLOF Sri Lanka acompaña a estas comunidades mediante el acceso a pequeños préstamos y asesoramiento financiero, ayudando a sus clientes — en su mayoría mujeres — a desarrollar fuentes de ingresos sostenibles y construir un futuro más seguro.

TESTIMONIO DE CLIENTE

DOÑA VILVARASA KAMALATHEVY

Doña Vilvarasa Kamalathevy, madre de cuatro hijos y residente de la aldea de Paalaiperumalkattu, en Mannar, enfrentó durante muchos años dificultades económicas. Su esposo trabajaba como conductor, pero sus ingresos no alcan-

zaban para cubrir las necesidades de la familia. Decidida a mejorar su situación, tomó la iniciativa de poner en marcha un pequeño negocio propio.

Con un préstamo de 35.000 rupias y capacitación en gestión financiera brindada por ECLOF, abrió un pequeño comercio minorista. En ese momento, sus hijos tenían entre 5 y 17 años. Gracias a su esfuerzo y a una administración cuidadosa de los ingresos, el negocio comenzó a crecer de manera gradual.

Con el tiempo, su buen historial de pagos le permitió generar confianza y acceder a préstamos de mayor monto, hasta alcanzar 300.000 rupias. Esto hizo posible establecer un local comercial más amplio y permanente.

A partir de un trabajo constante, logró expandir su actividad, sostener a su familia y generar ahorros para el futuro. También invirtió en activos, entre ellos

un terreno y dos tractores, que actualmente alquila como una fuente adicional de ingresos.

Hoy observa con orgullo los logros de sus hijos: la mayor ya está casada, dos de ellos tienen empleo — uno trabaja en el extranjero — y el menor continúa sus estudios. A lo largo de este proceso, ha cumplido puntualmente con el pago de todos sus préstamos y reconoce el papel que ECLOF Sri Lanka desempeñó en su trayectoria.

Doña Kamalathevy es hoy una emprendedora consolidada. Su historia demuestra cómo la determinación y el acceso a servicios financieros pueden generar cambios duraderos. •

Cosechar oportunidades desde el campo

Linda Alisto



Las comunidades indígenas de Filipinas, entre ellas los pueblos de Palawan y Tagbanwa, enfrentan desafíos persistentes, como el aislamiento geográfico, el acceso limitado a servicios financieros y la exclusión social. Muchas familias dependen de la agricultura a pequeña escala, pero deben hacer frente a bajos ingresos, mercados inestables y la falta de opciones de financiamiento accesibles.

Ante la ausencia de servicios financieros formales, con frecuencia recurren a prestamistas informales que cobran tasas de interés elevadas, lo que las expone al sobreendeudamiento. A ello se suma el estigma social, que restringe aún más sus oportunidades de desarrollo. ECLOF Filipinas contribuye a reducir estas brechas mediante el acceso a microcréditos y otros servicios financieros, permitiendo que las familias indígenas inviertan en sus medios de vida y construyan un futuro más estable.

TESTIMONIO DE CLIENTE LINDA ALISTO

A los 56 años, Linda Alisto, integrante del pueblo indígena Palawan y productora agrícola de Narra, en la provincia de Palawan, es un ejemplo de resiliencia y fe. Nació en la remota localidad de Española y enfrentó dificultades desde muy temprana edad, tras perder a sus padres siendo aún una niña. A los 16 años ya debía salir adelante por sus propios medios. Tiempo después contrajo matrimonio con un integrante del pueblo Tagbanwa y juntos formaron su familia en Narra. La vida no fue fácil, y la discriminación afectó durante mucho tiempo su autoestima. Como ella misma recuerda: «Hubo momentos en que me avergonzaba de mi aspecto y de mis orígenes. Pero siempre he creído que Dios nunca nos abandona; Él tiene un propósito mejor para nosotros.»

Junto a su esposo crió a sus tres hijos cultivando hortalizas y maíz dentado para la alimentación avícola. Para cubrir las necesidades del hogar, debían recurrir a préstamos con prestamistas que cobraban tasas de interés de hasta el 20%. En 2013, una compañera de su iglesia le presentó a ECLOF Filipinas, donde accedió a su primer préstamo, por un monto de 5.000 pesos, lo que marcó un punto de inflexión en su vida. Más tarde, reorientó su producción al maíz dulce, ya que identificó un nicho de mercado que le permitió ampliar su cartera de compradores. Durante la pandemia de COVID-19, mientras muchas familias veían afectados sus fuentes de ingresos, Linda y su familia lograron adaptarse incorporando nuevos clientes y comercializando sus productos a través de canales en línea. Así, llegaron a distribuir cientos de kilos de maíz dulce en distintas localidades de Palawan, entre ellas San Vicente, Taytay, Roxas y El Nido, e incluso en la isla de Luzón. Tras 13 años de vínculo con ECLOF, hoy Linda es propietaria de aproximadamente cuatro hectáreas de tierra, cuenta con un triciclo y una motocicleta, y ha reemplazado su antigua vivienda de «sawali» por una casa de construcción tradicional. A pesar de estos logros, mantiene la misma dedicación de siempre: cada día comienza su jornada a las cinco de la mañana para trabajar en el campo y cuidar de su hijo menor. Su esfuerzo ha sido reconocido en distintas oportunidades. En Narra recibió las distinciones de «Mejor Productora de Hortalizas» (2018) y «Mejor Productora de Maíz» (2023). Asimismo, ECLOF Filipinas la ha distinguido en dos ocasiones como una de sus clientas más destacadas. La historia de Linda refleja un camino de superación. Lo que comenzó marcado por las dificultades y la inseguridad se transformó en una trayectoria de confianza y liderazgo. Hoy, además de cultivar la tierra, siembra esperanza, dignidad y nuevas oportunidades para su comunidad indígena. ●



APOYO DE LAS IGLESIAS Y LAS COMUNIDADES

Las iglesias y comunidades desempeñan un rol clave en nuestra misión: brindan ayuda económica y proporcionan herramientas y materiales para apoyar la labor de los emprendedores, mejorando así el impacto del préstamo al establecer conexiones con su red de colaboradores y conectar a ECLOF con posibles beneficiarios.

Nuestra labor no sería posible sin el apoyo de instituciones miembro de ECLOF, como COOP-ECLOF República Dominicana. En una entrevista, el presidente de su Consejo de Administración comparte cómo la institución contribuye a materializar la misión de ECLOF de servir a las poblaciones vulnerables y excluidas.

En muchos países, las comunidades enfrentan una presión creciente como consecuencia de los conflictos, la incertidumbre económica, los desastres naturales y el aumento del costo de vida. Con el apoyo de sus iglesias asociadas, ECLOF acompaña a los hogares en situación de vulnerabilidad mediante servicios financieros combinados con capacitación y, en determinados casos, con asistencia humanitaria. En Myanmar, por ejemplo, ECLOF ha ayudado a las comunidades a enfrentar múltiples crisis mediante servicios de microfinanzas, programas de bienestar materno-infantil, fon-

dos comunitarios de bienestar y acciones de respuesta ante emergencias, demostrando la importancia de la solidaridad local en tiempos de dificultad.

Los enfoques basados en la comunidad promueven la inclusión y el desarrollo sostenible. En Brasil, ECLOF apoya a los microemprendedores mediante mecanismos de crédito comunitario, aprendizaje entre pares y asesoramiento empresarial, ayudándolos a consolidar medios de vida más estables. En Colombia, los programas de capacitación y sensibilización ayudan a las familias rurales a proteger los recursos naturales y fortalecer las capacidades de sus comunidades mediante una gestión responsable del agua.

En conjunto, estas iniciativas muestran cómo las iglesias, las comunidades y las alianzas locales contribuyen a generar oportunidades sostenibles y comunidades más fuertes.

De la inclusión al impacto

Fortalecimiento de comunidades de Brasil



En Bahía, uno de los estados con mayores índices de pobreza de Brasil, muchos microemprendedores enfrentan desafíos como el acceso limitado a servicios financieros formales, ingresos inestables y escaso apoyo para el desarrollo de sus negocios. Como consecuencia, muchos permanecen en la economía informal, lo que limita sus posibilidades de crecimiento y su seguridad financiera.

Para responder a estos desafíos, la Associação Baiana das Organizações de Microcrédito (ABOMCRED), que representa a ECLOF en Brasil, reúne a cuatro instituciones de microfinanzas: CEADe, CEAPE, ICC Conquista e ICC Itabuna. La asociación amplía el alcance de los servicios en todo el estado mediante la provisión de servicios financieros y no financieros orientados a promover medios de vida sostenibles. A través de crédito accesible, asesoramiento adaptado a las necesidades de cada

cliente y espacios de aprendizaje entre pares, ABOMCRED ayuda a los emprendedores a fortalecer sus negocios y aumentar su resiliencia.

Estas historias muestran cómo el acceso a las microfinanzas, combinado con un acompañamiento adaptado a las necesidades de cada emprendedor y con espacios de aprendizaje comunitario, puede ayudar a superar barreras, estabilizar los ingresos y construir un futuro mejor. Gracias a la alianza entre ABOMCRED y ECLOF, cada vez más personas en Bahía tienen la oportunidad de fortalecer sus emprendimientos y fortalecer sus medios de vida.

TESTIMONIO DE CLIENTE

CLEMILDA BELARMINA
DA SILVA PASSOS

Cliente de ICC Conquista desde 2013, Clemilda comenzó con un préstamo de R\$ 1.000 otorgado a través de un grupo solidario y, tras 24 ciclos de crédito, pasó a acceder a un préstamo individual. Luego del fallecimiento de su esposo, se trasladó a Brumado decidida a reconstruir su vida y sostener a sus hijos. A pesar de las dificultades iniciales, logró reorientar su actividad hacia la venta de carteras gracias al acceso al microcrédito. Este cambio le permitió estabilizar sus ingresos, sostener a su familia con dignidad y construir gradualmente un patrimonio. Hoy continúa haciendo crecer su emprendimiento.



TESTIMONIO DE CLIENTE
MARIZETE FERREIRA
LIMA

Marizete comenzó vendiendo sus productos en un mercado local, sin contar con un puesto fijo, en un contexto de permanente incertidumbre como madre soltera. La falta de capital limitaba sus posibilidades de expandir el negocio. En 2017, tras obtener un espacio permanente y acceder a un microcrédito de ICC Itabuna, pudo ampliar su mercadería y fortalecer su actividad comercial. Actualmente administra un puesto de venta de frutas junto a su hija, quien además desarrolla su propio emprendimiento gastronómico, lo que refleja un proceso de fortalecimiento familiar y la generación de nuevas oportunidades.

*«Cuando las
 mujeres progresan,
 las familias prosperan,
 las empresas crecen
 y las comunidades
 florecen.»*



TESTIMONIO DE CLIENTE
JANDIRA DAMASCENA
SILVA DE OLIVEIRA

Jandira, propietaria de Perfeito Sabor, comenzó preparando y vendiendo comidas los fines de semana para complementar sus ingresos. Con un acceso muy limitado al sistema bancario formal, llegó a CEAPE gracias a la recomendación de un cliente que reconoció su compromiso y dedicación. Con acceso al crédito y el acompañamiento continuo de la institución, la actividad que inicialmente desarrollaba desde su hogar se transformó en un restaurante de tiempo completo. Hoy cuenta con ingresos estables y avanza hacia la apertura de un local propio. •

Acompañando a las comunidades en tiempos de crisis y transformación



Desde hace más de 65 años, ECLOF Myanmar acompaña a comunidades rurales en situación de vulnerabilidad mediante la inclusión financiera, el fortalecimiento de los medios de vida y el apoyo social. Sin embargo, desde 2023 el país ha enfrentado una combinación de crisis políticas, económicas, humanitarias y ambientales que ha marcado uno de los períodos más difíciles de su historia.

El conflicto armado, los desplazamientos de población, la inflación, la interrupción de los mercados y los desastres naturales afectaron gravemente a comunidades de todo el país, en particular en la Zona Seca y en zonas afectadas por el conflicto, como el municipio de Seik Phyu. Los medios de vida se deterioraron, el acceso a servicios esenciales se redujo considerablemente y numerosos hogares tuvieron dificultades incluso para cubrir sus necesidades más básicas. A pesar de este contexto, ECLOF

Myanmar mantuvo sus operaciones, adaptó su estructura institucional y amplió su apoyo a las comunidades más vulnerables.

TRANSFORMACIÓN INSTITUCIONAL

ECLOF Myanmar avanzó en su transición de una institución de microfinanzas constituida como organización no gubernamental a una entidad financiera basada en capital, sin perder de vista su misión social. Este proceso, iniciado en 2023 en cumplimiento de estrictos plazos regulatorios, requirió una profunda reestructuración en un contexto de alta inestabilidad. Para 2025, la organización había obtenido la aprobación para su conversión y una reinscripción temporal como organización no gubernamental, lo que garantizó la continuidad de sus operaciones y su sostenibilidad a largo plazo.

MICROFINANZAS

En un contexto de inestabilidad persistente, las microfinanzas continuaron siendo un pilar fundamental de la misión de ECLOF Myanmar. La organización siguió brindando servicios financieros esenciales a hogares rurales, agricultores y microemprendedores en zonas donde el sistema bancario formal se encontraba interrumpido. A través de reuniones comunitarias, evaluaciones en terreno y un estrecho trabajo con las comunidades, apoyó la recuperación de los medios de vida y el acceso al capital de trabajo.

ALIANZAS Y LABOR HUMANITARIA

Gracias al apoyo de ACT Iglesia de Suecia (ACT Church of Sweden) y ECLOF International, ECLOF Myanmar amplió sus programas humanitarios y sociales.

Programa de Bienestar Materno-Infantil

Entre 2023 y 2025, este programa brindó apoyo a cerca de 1.500 madres y recién nacidos de comunidades afectadas por el conflicto, 820 de ellos recibieron asistencia solo en 2025. En un contexto de acceso limitado a servicios de salud, inscripción de nacimientos y suministros esenciales, las familias recibieron kits para bebés, ropa, mosquiteros, artículos de higiene, asistencia en efectivo y apoyo para la obtención de certificados de nacimiento. Estas acciones contribuyeron a aliviar la carga económica de los hogares y a promover el cuidado y bienestar de los recién nacidos. Una madre desplazada del municipio de Min Tet, responsable de una familia de once integrantes, relató que este apoyo le permitió prepararse para el nacimiento de su hijo pese a las severas dificultades que atravesaba. Asimismo, una madre viuda de la aldea de Kyaung Ywar expresó su agradeci-



▲ Fondo para el Bienestar de los Beneficiarios (BWF).

◀ Programa de bienestar materno-infantil.



▲ Respuesta al terremoto.

miento por la asistencia recibida, que le permitió cuidar de su bebé en medio de importantes dificultades económicas.

Fondo para el Bienestar de los Beneficiarios

El Fondo para el Bienestar de los Beneficiarios (BWF) es una iniciativa impulsada por la propia comunidad para apoyar a viudas, personas mayores, huérfanos y personas con discapacidad. En 2025, el programa alcanzó a 1.247 beneficiarios en ocho aldeas, fortaleciendo la solidaridad comunitaria. El programa promueve el liderazgo local mediante comités comunitarios que administran un fondo común destinado a responder a las necesidades de la población y dar continuidad a las actividades de bienestar. Estos comités identifican activamente a los hogares excluidos o en situación de mayor vulnerabilidad, promoviendo una respuesta comunitaria más inclusiva y participativa. En la aldea de Kywenar Htauk, por

ejemplo, los miembros del comité realizan donaciones periódicas de huevos y agua potable a un orfanato que acoge a niños desplazados por el conflicto.

Respuesta al terremoto

En marzo de 2025, un terremoto de magnitud 7,7 afectó Mandalay, Sagaing y regiones aledañas, desplazando a miles de familias y generando necesidades urgentes de acceso a agua segura, atención sanitaria, insumos de higiene y refugio. En respuesta, ECLOF Myanmar puso en marcha una operación de asistencia de emergencia con el apoyo de instituciones miembro de la red ECLOF en Armenia, Sri Lanka y Filipinas. Como parte de esta respuesta, distribuyó 29.200 botellas de agua potable segura a aproximadamente 4.750 familias alojadas en campamentos temporales. Asimismo, desarrolló actividades de capacitación junto con iglesias y grupos locales de rescate sobre preparación para desastres,

prevención de enfermedades y elaboración de desinfectante para manos destinado a las comunidades afectadas.

A pesar del conflicto, los desplazamientos de población y las limitaciones de recursos, ECLOF Myanmar continúa acompañando a las comunidades más vulnerables con compromiso y solidaridad. El año 2025 marcó un punto de inflexión en su transformación institucional y en la ampliación de su acción humanitaria. De cara al futuro, ECLOF Myanmar mantiene su compromiso de fortalecer la inclusión financiera y acompañar a las comunidades en la reconstrucción de sus medios de vida, con dignidad y esperanza. ●

Cuidar el agua, proteger la vida rural

Prácticas comunitarias para conservar los reservorios y promover el uso responsable del agua en Boyacá



En las zonas rurales de Boyacá, el agua ocupa un lugar central en la vida cotidiana. Es esencial para la agricultura, la ganadería, las huertas familiares y las necesidades del hogar. Para muchas familias, la producción agropecuaria constituye su principal fuente de ingresos, por lo que su disponibilidad resulta fundamental. Sin embargo, este recurso no siempre está garantizado y muchas comunidades enfrentan períodos de escasez. Por eso, protegerlo y utilizarlo de manera responsable es una tarea esencial.

En 2025, ECLOF Colombia trabajó junto a estas comunidades rurales para fortalecer la gestión del agua. A través de jornadas de capacitación sobre saneamiento y uso responsable del recurso hídrico, las familias incorporaron prácticas sencillas para su cuidado y conservación. Las capacitaciones se centraron en acciones fáciles de incorporar a la vida cotidiana.

Uno de los principales ejes de este trabajo fue el cuidado de los reservorios de agua. Muchas familias los utilizan para almacenar agua destinada tanto al consumo doméstico como a las actividades productivas. Estos reservorios adquieren especial importancia durante los períodos de sequía. Aprender a limpiarlos, protegerlos y utilizarlos adecuadamente permite aprovechar mejor el agua disponible.

Como resultado de estas capacitaciones, las familias comenzaron a comprender que el agua no solo es un recurso para el uso cotidiano, sino también un bien que debe protegerse. El cuidado de los reservorios contribuye a resguardar los cultivos, el ganado y la salud de las familias. Esta nueva mirada favoreció una toma de decisiones más consciente en las actividades cotidianas. El programa también impulsó cambios en las prácticas cotidianas. A pesar de las exigencias propias del

trabajo agrícola, un número creciente de familias incorporó medidas sencillas para ahorrar y proteger el agua. Esto supone planificar con mayor anticipación y adoptar pequeñas medidas preventivas que ayudan a reducir riesgos futuros.

Esta experiencia demuestra que el aprendizaje comunitario puede generar impactos duraderos. Cuando las familias incorporan nuevos conocimientos y los adaptan a su realidad, los resultados tienden a sostenerse en el tiempo. De esta manera, las comunidades fortalecen su capacidad para gestionar sus propios recursos. En definitiva, cuidar el agua es también cuidar la vida rural. Cada pequeña acción contribuye a construir comunidades más fuertes, preparadas y resilientes. Ese es el propósito del trabajo que ECLOF lleva adelante junto a las familias productoras de Boyacá: acompañar acciones sencillas que generan cambios concretos y duraderos. ●

Entrevista con Dr. Santiago Sosa

PRESIDENTE DEL CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN
DE COOP-ECLOF DOMINICANA



Fundada en 1984, COOP-ECLOF es una cooperativa de ahorro y crédito de propiedad de sus asociados que presta servicios a cerca de 20.000 clientes en todo el país, promoviendo la inclusión financiera mediante productos de ahorro, crédito para vivienda y emprendimientos, financiamiento para iglesias, educación financiera y servicios financieros digitales dirigidos a poblaciones tradicionalmente desatendidas.

CUÉNTENOS SOBRE COOP-ECLOF. ¿QUÉ DESTACARÍA?

En COOP-ECLOF promovemos la inclusión financiera a través de un modelo cooperativo, ofreciendo servicios de ahorro y crédito para emprendimientos, vivienda, iglesias y educación, especialmente dirigidos a sectores tradicionalmente excluidos del sistema financiero. Uno de nuestros mayores logros ha sido el trabajo con las mujeres, que representan el 70 % de nuestra base social. Promovemos valores como la solidaridad, la equidad y la autonomía económica, y apoyamos diversas iniciativas de carácter social y ambiental.

COMO INTEGRANTE DE LA RED ECLOF, ¿DE QUÉ MANERA ESTA ALIANZA HA CONTRIBUIDO AL CRECIMIENTO Y AL IMPACTO DE COOP-ECLOF A LO LARGO DE LOS AÑOS?

Esta pregunta toca el corazón mismo de nuestra identidad. La Red ECLOF es un catalizador del desarrollo económico y del impacto comunitario. Ha fortalecido nuestra capacidad institucional, nuestra sostenibilidad y nuestro alcance de tres maneras:

- 1. Acceso a financiamiento con un enfoque de doble resultado («double bottom line»), lo nos permite ofrecer productos más accesibles y ampliar nuestro alcance.*

- 2. La pertenencia a la familia ECLOF nos brinda un lugar en una plataforma global de innovación en microfinanzas, donde el intercambio de conocimientos, experiencia y buenas prácticas resulta tan valioso como el acceso al capital.*

- 3. La afiliación a ECLOF constituye un sello reconocido de calidad y confianza, que facilita la construcción de alianzas con organizaciones no gubernamentales, fundaciones y organizaciones de desarrollo.*

La Red ECLOF es un actor relevante en el ámbito de la inclusión financiera a nivel mundial. Conecta a sus miembros con oportunidades de financiamiento, promueve el intercambio de prácticas innovadoras y los acompaña para responder a entornos normativos complejos. Recomendando formar parte de ECLOF a todas aquellas instituciones comprometidas con el desarrollo humano y la justicia social, como parte de un movimiento más amplio de lucha contra la pobreza. ECLOF ofrece un entorno de colaboración, innovación, apoyo mutuo y rendición de cuentas. Para las organizaciones que buscan profundizar su misión social sin renunciar a la sostenibilidad financiera, integrarse a una red como ECLOF constituye una decisión estratégica.



Desde hace más de cuatro décadas, el Dr. Santiago Sosa ha sido un referente del cooperativismo financiero y del desarrollo comunitario. Doctor en Derecho y abogado en ejercicio, se ha desempeñado como presidente de la Junta Electoral del Distrito Nacional, juez del Tribunal Superior Electoral y observador electoral en 14 países de América Latina. Actualmente es presidente del Consejo de Administración de COOP-ECLOF Dominicana.

«La inclusión financiera no es caridad; es crear oportunidades para que las personas construyan su propio futuro.»

¿QUÉ INNOVACIONES CONSIDERA INDISPENSABLES PARA LAS INSTITUCIONES FINANCIERAS EN LA ACTUALIDAD Y CÓMO HA RESPONDIDO COOP-ECLOF A ESTOS DESAFÍOS?

Hoy los clientes demandan servicios más ágiles, accesibles, seguros y personalizados. COOP-ECLOF ha respondido a estas expectativas ampliando sus servicios de banca en línea y banca móvil, fortaleciendo los medios de pago electrónicos, modernizando sus sistemas internos y promoviendo la educación financiera, junto con el desarrollo de productos inclusivos dirigidos a comunidades tradicionalmente desatendidas.

¿CÓMO GARANTIZA COOP-ECLOF UNA GOBERNANZA SÓLIDA Y UNA ADECUADA RENDICIÓN DE CUENTAS?

COOP-ECLOF sostiene una gobernanza sólida basada en la transparencia, la participación democrática y la rendición de cuentas. Sus asociados participan activamente a través de la Asamblea General, complementada por auditorías internas y externas realizadas de manera periódica. ECLOF International apoya este proceso mediante capacitación, asistencia técnica y la promoción de buenas prácticas de gobernanza.

DE CARA AL FUTURO, ¿CUÁLES SON SUS PRINCIPALES PRIORIDADES?

Fortalecer el cumplimiento del marco regulatorio y la gobernanza institucional, acelerar la transformación digital, profundizar la inclusión financiera y reforzar la gestión de riesgos, al tiempo que desarrollamos nuevos productos para responder a necesidades emergentes, entre ellas el financiamiento para la educación y las energías limpias.

¿ALGO MÁS QUE DESEE COMPARTIR?

Hace más de cuarenta años me incorporé a la familia ECLOF con una visión clara: construir una institución financiera que pusiera a las personas por encima del capital. Mi mayor satisfacción no proviene del dividendo financiero, sino del dividendo social: un legado de dignidad, solidaridad y desarrollo comunitario. Juntos hemos demostrado que es posible construir un mundo más justo e inclusivo, un préstamo a la vez.

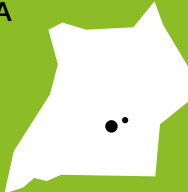
NÚMEROS CLAVE

Individual
Grupal
Institucional

Mujeres
Jóvenes
Rural
Agricultura

ASIA	DATOS	COMPOSICIÓN DE LA CARTERA GLOBAL		ALCANCE SOCIAL DE LOS DESTINATARIOS	
ARMENIA	 USD 4.78 M Portfolio 1,649 Clientes 13 Sucursales 31 Miembros del personal 42 % Oficiales de crédito	Individual	19 %	Mujeres	40 %
		Grupal	0 %	Jóvenes	13 %
		Institucional	81 %	Rural	100 %
				Agricultura	36 %
GEORGIA	 USD 1.26 M Portfolio 665 Clientes 1 Sucursal 11 Miembros del personal 50 % Oficiales de crédito	Individual	100 %	Mujeres	57 %
		Grupal	0 %	Jóvenes	25 %
		Institucional	0 %	Rural	0 %
				Agricultura	0 %
INDIA	 USD 0.64 M Portfolio 1,073 Clientes 7 Sucursales 13 Miembros del personal 54 % Oficiales de crédito	Individual	6 %	Mujeres	100 %
		Grupal	94 %	Jóvenes	29 %
		Institucional	0 %	Rural	80 %
				Agricultura	5 %
MYANMAR	 USD 0.30 M Portfolio 2,948 Clientes 3 Sucursales 21 Miembros del personal 33 % Oficiales de crédito	Individual	0 %	Mujeres	93 %
		Grupal	100 %	Jóvenes	20 %
		Institucional	0 %	Rural	99 %
				Agricultura	48 %
FILIPINAS	 USD 9.13 M Portfolio 16,032 Clientes 12 Sucursales 212 Miembros del personal 49 % Oficiales de crédito	Individual	99 %	Mujeres	67 %
		Grupal	0 %	Jóvenes	12 %
		Institucional	1 %	Rural	89 %
				Agricultura	80 %
SRI LANKA	 USD 0.78 M Portfolio 5,013 Clientes 6 Sucursales 44 Miembros del personal 64 % Oficiales de crédito	Individual	1 %	Mujeres	98 %
		Grupal	98 %	Jóvenes	20 %
		Institucional	1 %	Rural	80 %
				Agricultura	35 %

ÁFRICA

	DATOS	COMPOSICIÓN DE LA CARTERA GLOBAL		ALCANCE SOCIAL DE LOS DESTINATARIOS		
KENIA		USD 4.41 M Portfolio		14 %		58 %
		48,893 Clientes		85 %		35 %
		24 Sucursales		1 %		64 %
		248 Miembros del personal				36 %
UGANDA		USD 1.10 M Portfolio		78 %		50 %
		1,373 Clientes		9 %		25 %
		2 Sucursales		13 %		34 %
		17 Miembros del personal				15 %
		47 % Oficiales de crédito				

AMÉRICA LATINA

BRASIL 	USD 2.45 M Portfolio 2,451 Clientes		45 %		68 %
			55 %		4 %
	6 Sucursales		0 %		4 %
	39 Miembros del personal 56 % Oficiales de crédito				2 %
COLOMBIA 	USD 1.27 M Portfolio 1,113 Clientes		100 %		51 %
			0 %		14 %
	1 Sucursal		0 %		40 %
	2 Miembros del personal 50 % Oficiales de crédito				15 %
REPÚBLICA DOMINICANA 	USD 19.50 M Portfolio 18,314 Clientes		86 %		68 %
			5 %		30 %
	31 Sucursales		9 %		20 %
	215 Miembros del personal 37 % Oficiales de crédito				2 %
ECUADOR 	USD 2.60 M Portfolio 748 Clientes		8 %		70 %
			83 %		43 %
	1 Sucursal		9 %		45 %
	6 Miembros del personal 60 % Oficiales de crédito				45 %
JAMAICA 	USD 0.10 M Portfolio 69 Clientes		100 %		55 %
			0 %		0 %
	1 Sucursal		0 %		0 %
	2 Miembros del personal 50 % Oficiales de crédito				0 %

COLABORACIONES EN RED

ECLOF Internacional ofrece a los miembros de su red acceso a servicios de apoyo técnico para fortalecer la capacidad institucional y ampliar la profundidad, amplitud y alcance de la difusión, y a nuevos socios, recursos y productos.



ENERO
ECLOF Armenia y EFUND (ONG de ECLOF en Armenia) realizaron una visita de intercambio a ECLOF Filipinas.

FEBRERO
El equipo de ECLOF Filipinas visitó ECLOF Kenia para conocer su experiencia en banca digital y banca móvil, dando pasos en el proceso de transformación digital.



MARZO
ECLOF Armenia se incorporó al Pacto Mundial de las Naciones Unidas.

En Tiflis se firmó un acuerdo de cooperación entre EFUND Armenia, MICROFIN y la Fundación Constanta, que permitirá a EFUND apoyar la ampliación de los recursos destinados a la cartera de préstamos de MICROFIN.



MAYO
ECLOF Filipinas celebró su 30.º aniversario en Manila bajo el lema «EPMI @ 30: Hacia una mayor relevancia e impacto».

JUNIO
ECLOF Kenia realizó una visita de intercambio a Filipinas para conocer la experiencia de ECLOF Filipinas en financiamiento agrícola y capacitación para sus clientes.



JUNIO
El facilitó una jornada estratégica con la Junta Directiva de ECLOF India, para fortalecer la alianza institucional y definir estrategias para su crecimiento.

JULIO
ABOMCRED (institución miembro de ECLOF en Brasil), asociación que reúne a cuatro IMF de Bahía, lanzó una iniciativa conjunta de planificación estratégica.



JULIO
El organizó talleres regionales sobre buena gobernanza en julio en inglés y en septiembre en español.



OCTUBRE
ECLOF Sri Lanka celebró 50 años de empoderamiento e impacto. La Semana Aniversario reunió a las juntas directivas de El y ECLOF Sri Lanka, para trabajar en fortalecer la gobernanza, el diálogo estratégico y la colaboración internacional.



NOVIEMBRE
Taller de planificación estratégica para el período 2026-2028 de ECLOF Kenya.

DICIEMBRE
El consultor regional de El realizó una visita estratégica a ECLOF Ecuador, donde mantuvo reuniones con el equipo directivo y clientes para conocer el funcionamiento de la institución y el impacto de su trabajo.

TRABAJO VOLUNTARIO

Esta sección destaca las actividades de servicio comunitario voluntario realizadas durante 2025 por el personal y los equipos directivos de las instituciones miembro de ECLOF, quienes aportaron su tiempo y experiencia en diversas iniciativas.



ECLOF ARMENIA

Participó activamente y brindó apoyo al Festival de la Cosecha de la Vida Rural y las Tradiciones, organizado por la ONG Green Lane (socio activa de EFUND, ONG asociada a ECLOF en Armenia). Durante el evento, presentó sus servicios, promovió los productos de sus clientes y facilitó oportunidades de acceso a mercados y vinculación comercial.



ECLOF BRASIL

ICC Itabuna, miembro de ABOMCRED, impulsó acciones de voluntariado orientadas al empoderamiento de las mujeres y a la sensibilización sobre la violencia doméstica. Las iniciativas incluyeron espacios de diálogo, conferencias y alianzas destinadas a fortalecer el apoyo comunitario y el desarrollo de capacidades.



ECLOF COLOMBIA

Se llevaron adelante acciones de voluntariado en apoyo al reconocimiento de cerca de 120 familias rurales de Boyacá por la adopción de prácticas ambientales sostenibles. La iniciativa promovió el cuidado del ambiente y la conciencia comunitaria, con un alcance de alrededor de 600 personas.



ECLOF FILIPINAS

Tras el paso del tifón Tino, equipos voluntarios de ECLOF de Taytay, El Nido y Roxas entregaron ayuda humanitaria a 137 familias. La iniciativa proporcionó suministros esenciales y fortaleció el apoyo comunitario durante el proceso de recuperación.



ECLOF ECUADOR

1. Brindó asistencia de emergencia en el suministro de agua en el sur de Quito durante la interrupción del servicio por rotura de un acueducto.
2. Apoyó a grupos en situación de vulnerabilidad donando una prótesis y una cocina con horno para una asociación de productores de panela.
3. Puso en marcha un programa de pasantías que recibió a estudiantes locales y a una pasante de una universidad canadiense.



ECLOF FILIPINAS

A través de la Serie del Programa de Alimentación *Nourishing Minds and Nurturing the Future* (en español, Alimentando mentes, construyendo futuro), desarrollada en las unidades de Infanta, PPC North y Atok, se brindó apoyo alimentario y educativo a 487 beneficiarios, contribuyendo a mejorar su nutrición y el acceso a la educación.



ECLOF SRI LANKA

En respuesta al ciclón Ditwah, ECLOF donó 1,5 millones de rupias para asistir a familias en situación de vulnerabilidad, en alianza con la Iglesia Metodista. La iniciativa benefició a 300 familias de cinco distritos, priorizando los hogares encabezados por mujeres y otros grupos en situación de vulnerabilidad.



ECLOF MYANMAR

Apoyó las acciones de respuesta al terremoto de Mandalay mediante la distribución de agua potable segura y la realización de capacitaciones sobre higiene y preparación para emergencias. Estas acciones fueron financiadas con aportes realizados por instituciones miembro de ECLOF en Armenia, Sri Lanka y Filipinas.



ECLOF KENIA

Participó en la Stunner Biz Mashinani 2025 Expo, donde trabajó directamente con agricultores y jóvenes emprendedores del sector agropecuario. La iniciativa promovió la educación financiera, la innovación y el fortalecimiento de capacidades para contribuir al desarrollo de medios de vida rurales sostenibles.



ECLOF REPÚBLICA DOMINICANA

COOP-ECLOF organizó una jornada de limpieza de la playa Montesinos, en la que participaron integrantes de su equipo como parte de una iniciativa de concientización ambiental y compromiso comunitario. La iniciativa reflejó el compromiso de ECLOF con la sostenibilidad y el trabajo colectivo.



DATOS DE CONTACTO

ÁFRICA

ECLOF KENIA
Esther Moyi
Directora ejecutiva
info@ECLOF-Kenia.org
+254 07 21 34 46 99

ECLOF UGANDA
Prossy Zalwango
Directora ejecutiva
office@ECLOFuganda.com
+256 414 34 42 49

ASIA

ECLOF ARMENIA · UCO
Hayk Hovhannisyan
Director ejecutivo
ECLOF@ECLOF.am
+374 60 37 30 60

ECLOF GEORGIA · JSC MFO MICROFIN
Lela Kiknadze
Directora ejecutiva
info@microfin.ge
+995 032 255 335

ECLOF INDIA
Lidwina Cedric
Directora ejecutiva
ECLOF@ECLOFindia.com
+91 44 25 61 16 56

ECLOF MYANMAR
May Aye Shwe
Directora ejecutiva
myECLOF@gmail.com
+95 12 30 42 76

ECLOF FILIPINAS
Liza Eco
Directora ejecutiva
ECLOFphils@gmail.com
+63 24 59 97 12

ECLOF SRI LANKA
Soundaram Thacis Thoumiyan
Director ejecutivo
ECLOF@eureka.lk
+94 112 34 34 70

AMÉRICA LATINA

ECLOF BRASIL · ABOMCRED
Ilana Cristina Queiroz Bezerra
Presidenta
abomcred.ba@gmail.com
+55 73 988 210 771

ECLOF COLOMBIA
María Victoria Aguirre B.
Directora ejecutiva
info@ECLOFcolombia.org
+57 13 23 14 21

ECLOF REPÚBLICA DOMINICANA
William Jimenez Santos
Director ejecutivo
direccion@ECLOF.org.do
+1 809 333 52 73

ECLOF ECUADOR
Cecilia Ortiz M.
Directora ejecutiva
eclofecuador@eclof.org.ec
+593 991 680 456

ECLOF JAMAICA
Everton Butler
Director ejecutivo
ECLOF_jamaica@yahoo.com
+1 876 754 67 73

ECLOF INTERNATIONAL
Chemin du Pommier 42
1218 Le Grand-Saconnex
Suiza

T. +41 22 791 63 12
F. +41 22 710 20 05
office@ECLOF.org

www.eclof.org

